美容院経営者様、スタイリスト様向けDVD教材『お客様が満足す
る！売上倍増のための店販販売術～コミュニケーションから販売
までの必勝法～』発売開始
各業界で教育用DVDの制作・販売を行なう株式会社 医療情報研究所（本社：奈良県大和高田市
代表取締役社長
加用宗忠）はこの度、美容院経営者様、スタイリスト様向けDVD教材「お客様が満足する！売上倍
増のための店販販売術」を1月11日 より発売しました。
通常の売上とは別の売上を作るための店販術をレクチャーしたDVD教材。どうしても、店販品は「
売り込み」のイメージがあるが、この教材では、その固定観念を払拭し、売り込まずとも売れて
、さらには、買ったお客様のお店への満足度が倍増するというノウハウになっております。。
講師は、たった８人のサロンで年間1000万円の店販売上を作る『DAMhair』オーナー大垣英樹氏。
■「お客様が満足する！売上倍増のための店販販売術～コミュニケーションから販売までの必勝
法～」DVDの特徴
・一切売り込まないスマートな店販術を、徹底的に解説
・講師のサロンで実際に成功してる接客コミュニケーションの実例
・店販売上が増えることによって生まれる３つのメリット
・店販品が売れ、さらに買ったお客様がリピーターになる訳とは？
・自宅で何度でもチェックできるDVD形式
・納得いく結果がでなかった場合、安心の「60日間返金保証付き」
URL：http://oogaki-hideki.com/pr/
■教材情報
タイトル：「お客様が満足する！売上倍増のための店販販売術～コミュニケーションから販売ま
での必勝法～」（DVD3枚組＋特典冊子)「60日間返金保証付き」
発売日 ：2013年01月11日
発売価格 ：19,980円
新発売特価 ：16,980円（2013年01月31日 まで）
【本件に関するお問合せ先】
株式会社 医療情報研究所
http://www.medical-info.co.jp/
〒635-0061 奈良県大和高田市磯野東1-10
上田ビル4F
TEL: FAX:
担当：粕谷（かすや）

Generated by ぷれりり・プレスリリース

https://www.prerele.com