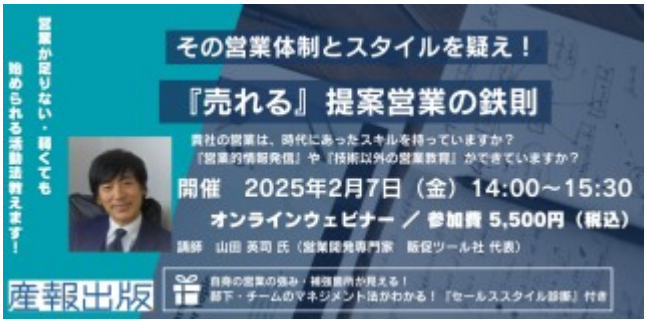
営業が足りない・稼ぐとても
始められる活動法教えます！
その営業体制とスタイルを疑え！
『売れる』提案営業の鉄則
貴社の営業は、時代にあったスキルを持っていますか？
『営業的情報発信』や『技術以外の営業教育』ができていますか？
開催　2025年2月7日（金）14:00～15:30
オンラインウェビナー ／ 参加費 5,500円（税込）
講師　山田 英司 氏（営業開発専門家　販促ツール社 代表）
自身の営業の強み・補強箇所が見える！
部下・チームのマネジメント法がわかる！『セールススタイル診断』付き
産報出版

adachi@sanpo-pub.co.jp
03-3258-6411