
住宅営業は 家を売るな！

かけがえのない営業になるために

浅野訓正

全業界の営業職
諸君に告ぐ！

目の前の結果ばかりを追い求め躍起になって、
今、考えるべき大切なコトを忘れていませんか？

「絶対に売りたい！」
「売らなければ!？」
「どうやれば売れる？」
こんな思考では
ストレスが溜まるだけ

amazon
