

---

---

---

# 営業、交渉、 プレゼンに

## 勝つ人が普通に やっている方法

Takashi nakajima 中島孝志

むずかしいことをわかりやすく  
くだらないことをおもしろく

「わかる説明」ができれば  
仕事はもっとうまくいく。

- ☑相手に気持ちよく理解できるかどうか
- ☑正確に伝わるかどうか
- ☑行動に移してもらえるようなインパクトがあるか

主婦の友社

**amazon**

---

---

---

---

---



---

---

---

03-5774-5775

[i-phoneteam@adventure-inc.co.jp](mailto:i-phoneteam@adventure-inc.co.jp)

---

---